

 Salvatore Leggiero	RCS-Pubblicità	Publitalia '80	ICIP Istituto Fiorucci OperA GRANDISCUOLE UniversiTua	Amore & Psiche Holding	ANSWERS CETOM Cesin Cesav Cetom Servizi Audiotex Call 2 Call Euromedia Centro di Telemarketing	Heart of Italy RE WELLDONE	Thatsitaly.it	Q-Italia Tuv Thuringen La Corte srl	HRD Corporate	Fondo Venere via della Chiesa Palazzo Remedi via Ricasoli 34 Fiascherino Palazzo Foresi Castello di Cafaggiolo	Garage 62	Palazzo del Re Palazzo del Re Shops 6	L'Energia di Leonardo EG Solar One	Golden Bridge Casa di Annalena
<p>Sono nato a Napoli il 21 giugno 1965, mentre studiavo ho fatto i primi soldi come aiuto elettricista e venditore di enciclopedie; negli anni '80 ho contribuito al successo di Radio Kiss Kiss e Radio Spazio Uno, vendendo spazi pubblicitari.</p>	<p>Sono arrivato a Firenze, città che amavo; vendendo spazi sui giornali di RCS-Pubblicità. Sono stato professore a contratto all' Art & Business School di Firenze, per il master su media planning & buying.</p>	<p>Entro in SBE e due anni dopo in Publitalia '80, lavorando per le TV commerciali. Dal 1994 decido di fare l'imprenditore.</p>	<p>Partecipo la scuola privata ICIP srl a Firenze, compro l'Istituto Fiorucci srl a Perugia e poi apro anche a Terni. Con altri soci in OperA srl compriamo due scuole a Bologna e Padova. Nel 1991 comincio GRANDISCUOLE spa che svilupperà anche la catena in franchising UNIVERSITUA costituendo un network presente nelle principali città. Vendo tutto a CEPU nel '99.</p>	<p>Amore & Psiche è la mia holding di partecipazioni. Nel '96 Risorse scarl (marchio 5+2) è la cooperativa che recluta e gestisce le persone che lavorano da me .</p>	<p>ANSWERS spa, che offre in outsourcing Call Center inbound. Entrano due investitori istituzionali. Concludo il primo accordo nazionale per i lavoratori con i sindacati. Acquisto le srl AudioteX, Cesav, Cesin, CE.TO.M. e Cetom Servizi, poi la Call 2 Call srl, Euromedia e nel 2004 Centro di Telemarketing. Grazie ai grandi Clienti come ENEL, TIM, MPS, ARVAL, HENKEL, DADA, CDC vendo nel 2005 al PHONEMEDIA RAF S.p.A.</p>	<p>Investo in immobili, compro appartamenti in centro storico a Firenze con Heart of Italy RE. L'immobiliare è finalmente il mio core business. Il property (gestione) la organizzo con la società WELLDONE</p>	<p>Comincio l'attività di <i>property management</i> dei miei immobili con lo scopo di metterli a reddito finchè non vengono venduti.</p>	<p>Il mercato delle certificazioni di qualità è un buon business, comincio Q-Italia la trasformo in joint venture con i tedeschi di Tuv Thüringen di Erfurt al 50%. Vendo tutto a loro nel 2009. Sempre nel 2007 con La Corte srl progetto un ristorante in una ex chiesa nell'Oltremo fiorentino; vendo il progetto autorizzato e la licenza alla RC di Roberto Cavalli.</p>	<p>Col caro amico Roberto Re facciamo HRD Corporate srl che vende servizi nel settore della formazione finanziata.</p>	<p>Il mio caro amico Sauro Bartolucci compra metà della mia Amore & Psiche ed insieme investiamo in palazzi nel centro di Firenze; facciamo via della Pergola, Palazzo Remedi, Corso Tintori, Borgo Pinti, e l'importante complesso di via della Chiesa. Pure compriamo una piccola area vista mare a Tellaro ed il palazzo di via Ricasoli 34. Sottoscriviamo il Fondo Immobiliare Venere, ma cambia la legge e abbandoniamo l'iniziativa.</p>	<p>Per trasformare una passione in business, apro Garage 62 che compra e vende auto di lusso.</p>	<p>Con Sauro ed i miei cari amici bolognesi compro da BNP il bellissimo palazzo di via Vecchietti 13.</p>	<p>Colgo un'opportunità di investimento nell'energie rinnovabili ed acquisto EGS, costruendo 9 impianti fotovoltaici su tetti a Perugia.</p>	<p>Compro lo storico hotel Casa di Annalena, di fronte ai giardini di Boboli. Con i cari soci Stephanie e Lawrence acquisto un pacchetto di immobili da Generali.</p>
1965	1986	1989	1990	1995	1999	2000	2005	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013